

# 仕事は1日1時間ですよ！（隠し部屋）

こっそりお届けする限定プレゼントサイト



## 趣味を自動収入に！仕組み作りガイド



学歴も経歴も、資格の有無もまったく関係ない、  
ネットで行う趣味ビジネスの世界へようこそ！

こちらは前編と後編にページが分かれています。

この前編のページでは、  
好きなことを「自動収入」にして  
やりたいことで成功する全体マップをお話します。

まずはのびのびと趣味ビジネスを楽しんでいただきたいのですが、

### 将来的にどうやってお金に繋がるのかという“大きな仕組み”

の解説から先にさせてください。

それがわかると、**趣味ビジネスの大切さ**もわかってきます。

そして後編では、  
今からのびのびと始めていきたい  
「理想の趣味ビジネス」について詳しく解説します。

## もくじ

### 自動収入ってどういうこと？

### こんな仕組みを作れば、自動で収益が入ってくる

### 商品っていったい何を売るの？

広告収入（アドセンス、アフィリエイト）

あなたの商品の販売

他人の商品の紹介（アフィリエイト）

### 商品はどんな流れで売るのが？

### まだまだメリットが！【ひでんワザ】の解説

# 自動収入ってどういうこと？

自動収入（自動収益）とは、

**お金が自動で入ってくる仕組み**のことです。

たとえば、人間が掃除機で手動で掃除していたのを、

お掃除ロボットが自動で掃除してくれるようにすることを

「掃除の自動化」といいます。

同じように、ビジネスも

「自動化」してしまおうというお話です。

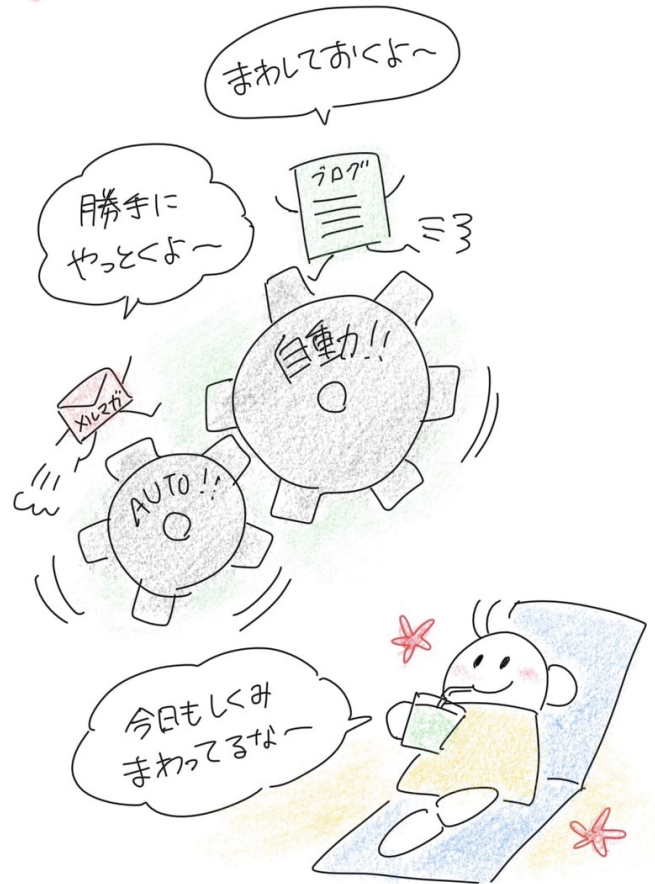
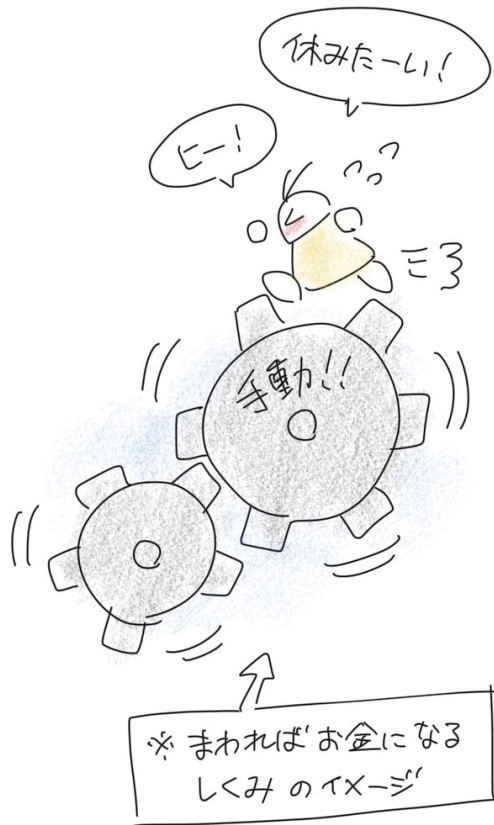
ビジネスでもお掃除ロボットのような

「仕組み」を作ってしまうえば、このように.....

しくみの中で  
働かされていると...



しくみを作って外から  
管理するだけなら...



あなたが好きなことをしている間も、

この『**仕組み**』に代わりに働いてもらうことができるのです。

自動販売機のようなイメージですね！

自動販売機は、設置さえしておけば

あとは勝手にお客さんが買っていつてくれるものですよね。

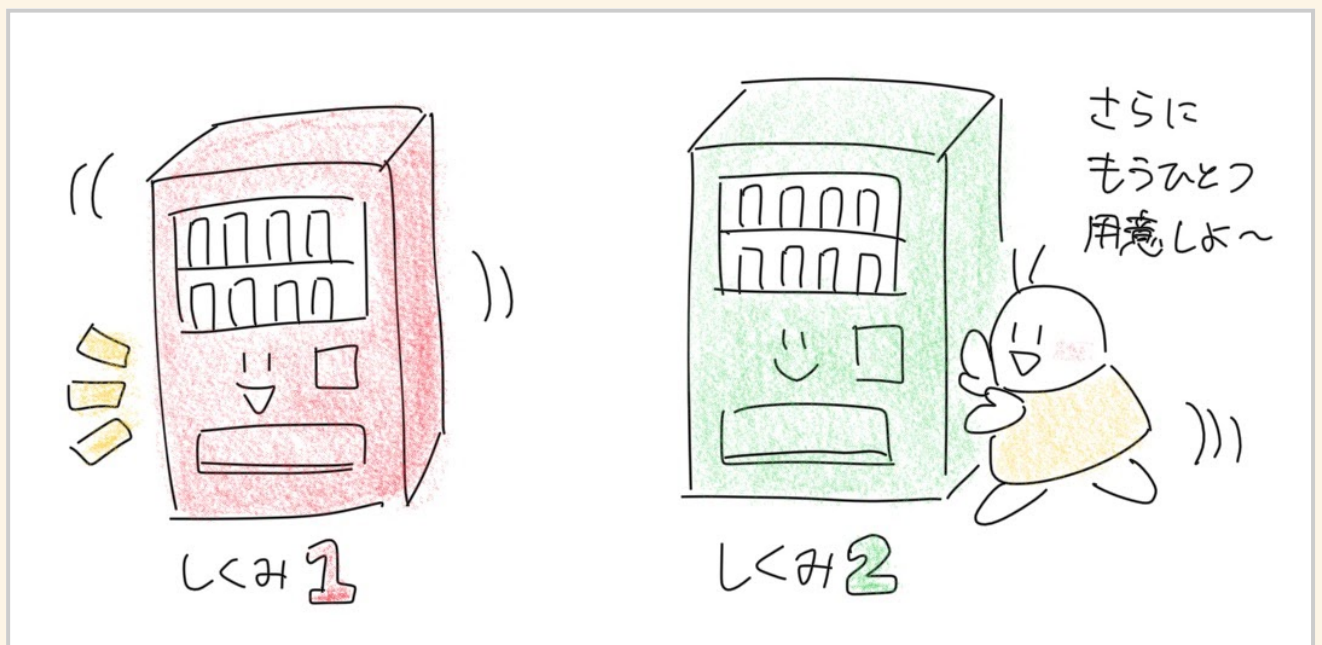
自動販売機の持ち主であるあなたは、

働かずにお金を得られるというわけです！

この自動販売機のような仕組みを、  
ネット上ならカンタンに作ることができます。

そして、自動販売機を作って設置したあと、  
あなたには時間の余裕ができるわけですが.....

その際にもう1台設置したら、  
さらに収入が増えますよね！



これがネットで自動販売機的な仕組みを使って  
どんどん自動収入を増やしていくカラクリです！

これが会社勤めではどうでしょうか.....？！

あなたが働くことで時給が発生しますが、  
休んでいる間はお金がもらえませんよね。

毎日毎日、お金と引き換えに  
時間や労力を犠牲にしているわけです。

これを「労働収入」といいます。

働いている間は他のことが自由にできません。

さらに、人間関係やら理不尽なスケジュールやらで  
ストレスを感じて、どんどん疲弊していきます。

「私の分身が仕事してくれてる間、  
のんびり自由に好きなことしたいな～」  
と夢見たことがあるかもしれません。

そんな「分身」を、ネットの個人ビジネスなら  
誰でも作ることができます。

これから『**自動化の仕組み**』を作れば、  
それがあなたの分身となって、  
代わりに働いてくれます。

では、その仕組みはどうやって作るのか  
見ていきましょう！

# こんな仕組みを作れば、自動で収益が入ってくる

リアルな自動販売機からお金が入る流れは  
言うなればこの3ステップになります！

## 自動販売機の仕組み

1. **お客さんが『自動販売機』まで来てくれる**  
(お客さんがあなたの『コンテンツ』を見つけてくれる)
2. **販売中のジュースを見て「このジュース欲しいな」と思ってくれる**  
(あなたの商品を見て「欲しいな」と思ってくれる)
3. **そのジュースを買ってくれる**  
(その商品を買ってくれる)

つまり、あなたが用意するものはこの3つ！

1. **お客さんに見てもらおう（見つけてもらおう）コンテンツ**
2. **商品に興味をもってもらおう（欲しくなってもらおう）仕掛け**
3. **実際にお客さんにお届けする商品**

この3つによる『**仕組み**』が完成すれば、  
あとはあなたが手を動かさなくても売買が成立します！

後で詳しく解説しますが、「コンテンツ」は  
趣味をテーマにしたブログ（以下「趣味ブログ」）をおすすめしています。

## 商品っていったい何を売るのが？

さて、問題は何を売るかですよね。

自分で作るもよし、  
他人の商品を紹介するもよし、いろんな方法があります。

おすすめであるこの3つの方法について解説していきます！

1. 広告収入（アドセンス、アフィリエイト）
2. あなたの商品の販売
3. 他人の商品の紹介（アフィリエイト）



# 広告収入（アドセンス、アフィリエイト）

ブログでいくつか記事を書き、  
その記事の中に『**広告**』を貼って収入を得ることができます。

あなたが商品を用意する必要はありません。  
他人（企業など）の商品やサービスの広告を  
貼り付けて紹介するだけなのでカンタンです。

その広告収入のタイプは2種類あります。

「クリック待ち」タイプの『アドセンス広告』と、  
「紹介から成約」タイプの『アフィリエイト広告』です。

もう少し詳しく見ていきましょう！

## 1. クリックされたら（&何度か表示されたら）報酬が入る 『アドセンス広告』とは

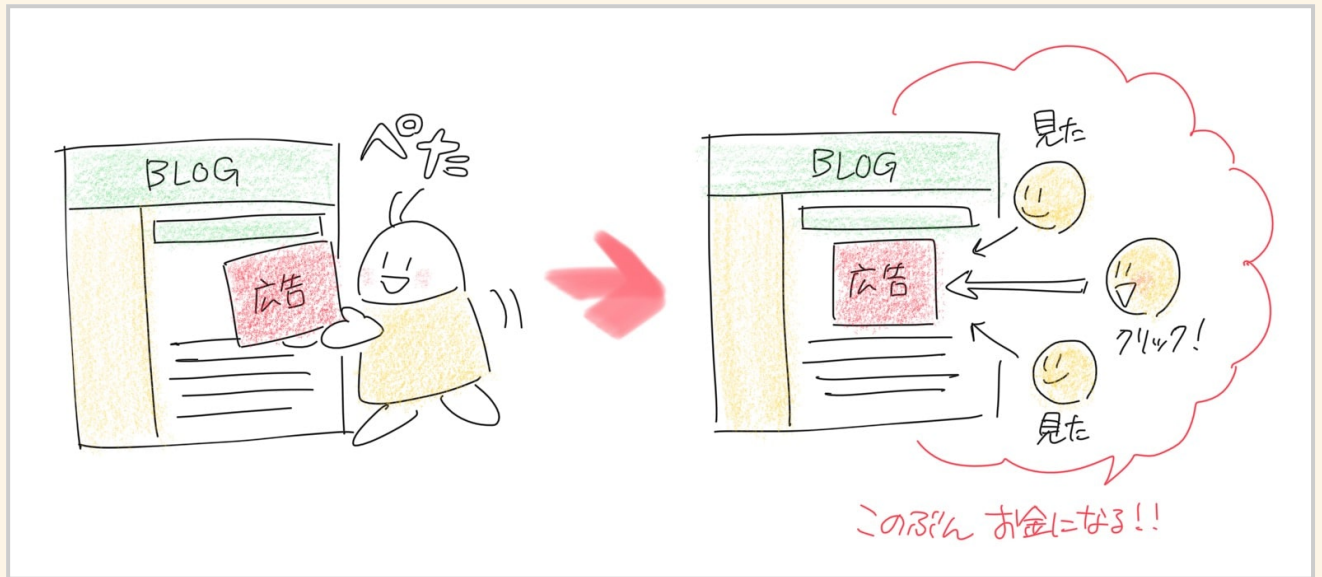
（知っていたら飛ばしてOK!）

ブログ内にシールのように広告を貼り付けます。

読みにきてくれたお客さんが、

その広告を表示したりクリックしたりするごとに、

あなたに報酬が入るという手軽な仕組みになっています。



アクセスしてくれるお客さんが多いほど

報酬が上がるというわけですね！

これがブログでの一番カンタンな稼ぎ方

『**クリック報酬型アフィリエイト**』といいます。

クリック型広告の中でもっともメジャーなものは


Googleさんが提供している

『**Google AdSense (グーグルアドセンス)**』です。

とにかくまずはこの『アドセンス』から

始めることをおすすめしています！

アドセンスの使い方について詳しくはこちら



Google AdSense  
グーグルアドセンスで  
趣味ブログに  
広告収入を

趣味ブログ×広告収入やり方ガイド『アドセンス』  
で稼ぐおすすめ手順 | 仕事は1日...

今すぐ読まなくても大丈夫！

後で「[ふりかえりガイド](#)」からまとめて見られますので、

必要になったタイミングで参考にしてみてくださいね。

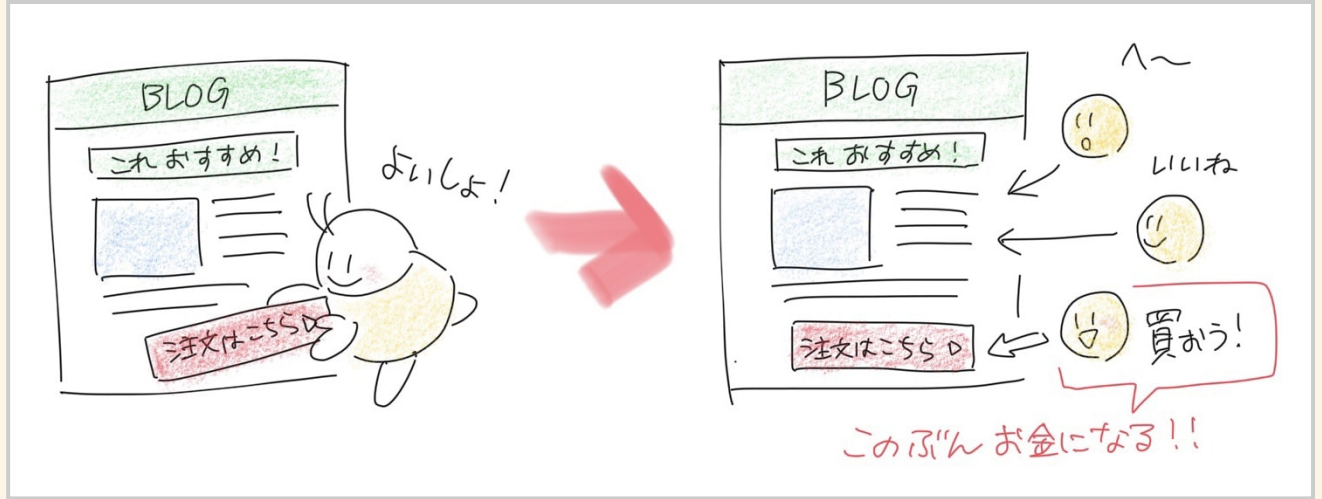
## 2. 広告から商品を買ってもらえたら報酬が入る『アフィリエイト広告』とは

(知っていたら飛ばしてOK！)

こちらも手軽だけれど、  
アドセンスよりちょっとコツのいるやり方。

おすすめしたい商品やサービスを  
紹介する記事をブログに書きます。

それを読みに来てくれたお客さんが、  
**あなたのページ経由で商品を買ってくれたら、**  
**あなたに紹介料が入るという仕組み**です。



広告をクリックされただけでは報酬にならず、  
買ってもらったという“成果”で報酬になるので、  
『**成果報酬型アフィリエイト**』といいます。

お客さんにその広告の商品を  
買ってもらえないと報酬が入りませんので、  
記事の内容しだいで収益が変わってきます。

そのため、

「どう書けばその商品の良さを正しく伝えられるか？」

「どうしたら信頼して安心して買ってもらえるか？」


を考えることが課題になります。

紹介できる商品やサービスは、  
ふつうのお店や企業などが出しているものです。

食品だったり、洋服だったり、家電だったり、  
お店のWEB予約や、新規会員登録だったり……

こういった、他人の商品を第三者として宣伝し、  
成果によって紹介料がもらえるという仕組みを  
『**アフィリエイト**』と言います。

## アフィリエイトの始め方について詳しくはこちら



アフィリエイト広告で趣味ブログの収益化を始めよう！ | 仕事は1日1時間ですよ！

今すぐ読まなくても大丈夫！

後で「[ふりかえりガイド](#)」からまとめて見られますので、  
必要になったタイミングで参考にしてみてくださいね。

先にお話した『アドセンス（クリック型広告）』も  
アフィリエイトの一種なのですが.....

呼ぶときはわかりやすく「アドセンス広告」、  
成果型のほうは「アフィリエイト広告」と、  
分けて呼ばれることが多いです。

アクセスされやすい記事を書くのが得意な人は、  
アドセンス広告が向いているかもしれませんし、

商品を魅力的にPRするのが得意な人は、  
アフィリエイト広告が向いているかもしれません。

どちらも併用してトライしてみるのがオススメです。

アドセンスやアフィリエイトといった、  
ブログ上での広告収入だけで  
食べている人は存在します。

ただ、ずっとコンスタントに  
ブログを更新し続けなければいけなかったり、  
たくさんの人に見られるスゴイブログに  
成長させていかないといけなかったりで.....

実際、これで大きな収入を得ようとするのは  
結構たいへんです。

そこで、広告収入よりずっと効率的に  
大きなお金を生み出す仕組みが、  
**「あなたの商品の販売」**または  
**「他人の商品のアフィリエイト」**です。

詳しく見ていきましょう！

# あなたの商品の販売

あなたの作った商品をネットで販売します。

商品はなんでもいいのですが、

オススメは「あなたの知識をまとめた教材」を売ること！

ノウハウをまとめた商品（教材）が  
1個いくらかで売れるかというと、  
相場的には**最低でも1万円以上**です。

それほど**情報や知識**というのは  
**価値・需要がある**のです。

しかもデータなので在庫がなくなることはありません。

1つ作ってしまえば、何人にも同じものを配れます。

欲しいとってくれたお客さん全員に、  
瞬時に商品を送ることができるわけです。

（しかも自動で！）

**1つ売れるだけで1万円以上の収入になるうえ、  
自動でたくさんの人を買っていつでももらえる**

**『労力少なく、効率よくお金を生み出せるビジネス』。**

しかも、内容は自由です！

欲しいと思ってくれる人がいるなら  
どんなテーマの商品でもOK！

さらに.....ノウハウを売っていくと、  
「ノウハウの売り方」もわかってくるわけなので、  
ビジネス的な知識が身につけてきます。

そうなったら今度は、そのビジネス知識を  
新しい商品にすることもできます！

また、ノウハウを人に教えていると  
さらに理解が深まり、別の知識に結びついたりして、  
新しい知識をどんどん吸収できるようになり、  
かなりの速度でレベルアップできていきます。

それにもなって、初心者さん向けだけでなく、  
**中級者さん向けの情報発信もできるように**  
**自然と成長していく**のです。

最初にお客さんになってくれた初心者さんを、  
あなたが教えることでどんどん成長させてあげて、  
お客さんが中級者になったころには、  
またレベルの上った知識を教えてあげましょう！



今はなかなか、商品の案も浮かびにくいと思いますが、  
自分が成長すると、売れるものが増えていきます。

視野が広がり、商品のアイデアも膨らんでいきます。

興味のあるものを深めていくことを楽しみましょう。

始めのうちは、

「売れるようなノウハウ（知識）なんてないよ～」  
と思うかもしれませんが、  
それはブログ運営を通して培われていきます。

たとえば、趣味ブログ上で  
アドセンスやアフィリエイトでの  
お金を生み出すやり方がわかってきたなら.....

その「**ブログで収入を得るノウハウ**」を  
お客さんに教えてあげることができます！

ブログに書くために日々、  
好きな分野について研究していくうちに

## 「この分野、こういう手順で取り組めば みんな上達できるんじゃないか？」

なんてノウハウ化ができれば、  
その知識だって商品にして売ることができます！

それ以外にも、商品作りの可能性は無限大です。

知りたい人が存在するなら、  
それは有益な価値ある情報として、商品になります。

### 需要があって売れるノウハウの切り口の例

- おでかけブログを使ったアドセンスの稼ぎ方
- SNSで自分の作品をバズらせるテクニックや、今の10倍楽しくネットで活動できる考え方
- 漫画のコマ割りや表現をマスターするワーク
- 音楽×アフィリエイトでの収益化の方法

などなど、考え方や切り口次第で  
なんでも売れると言っても過言ではありません。

あなたがブログを書く中でわかってきたことを、  
次の人に教えることでお金が生み出せます。

また、欲しい人が存在するなら、  
サービスや制作物ももちろん商品になります。

例：

- プログラミングで作った便利ツール
- 悩み相談の窓口
- ●●が学べる自作マンガ
- BGM素材集

などなど.....

(さらに、これらの商品やサービスの  
「作り方」が学べる商品も売れるのもアリですね！)

## そんなすごい商品が作れるか不安

知識を商品にする場合、自信がなくて悩む人は多いです。

知識はこれからつけていくとはいえ、

**自分が人にお金を払ってもらえるくらいの  
ノウハウなんか発信できる気がしない.....！**

そんなふうに不安になりますよね。

大丈夫です。

あなたは「自分より知識の少ない人」に

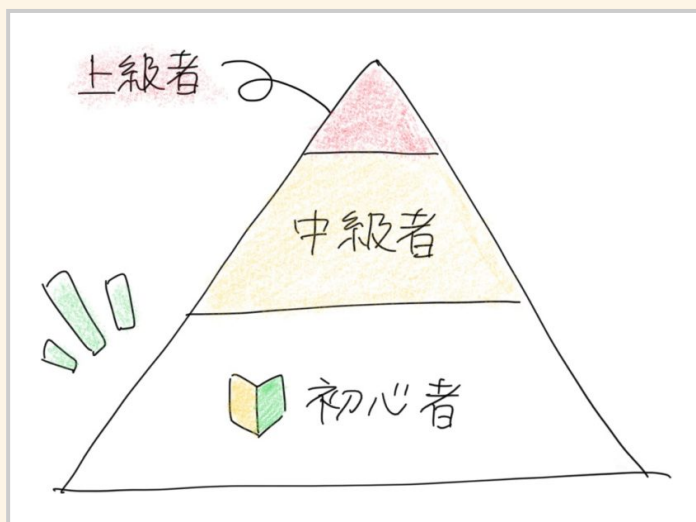
向けて教えてあげればOKです。

「自分より知識の少ない人」に  
向けた情報発信をしていけば、

「自分より知識の少ない人」しか  
集まらないようになってきます。

初心者向けの商品をわざわざ探して  
買いに来る上級者はいません！

それに、どんな分野も上級者の割合はわずかで、  
実際にはその何倍も初心者さんがいるのです。



今の自分より知識の少ない人の方がずっと多く、  
自分より詳しい人はめったに来ません。

あなたにとってふさわしいお客さんに向けて

あなたができる情報発信をしてあげてください！

## 他人の商品の紹介（アフィリエイト）

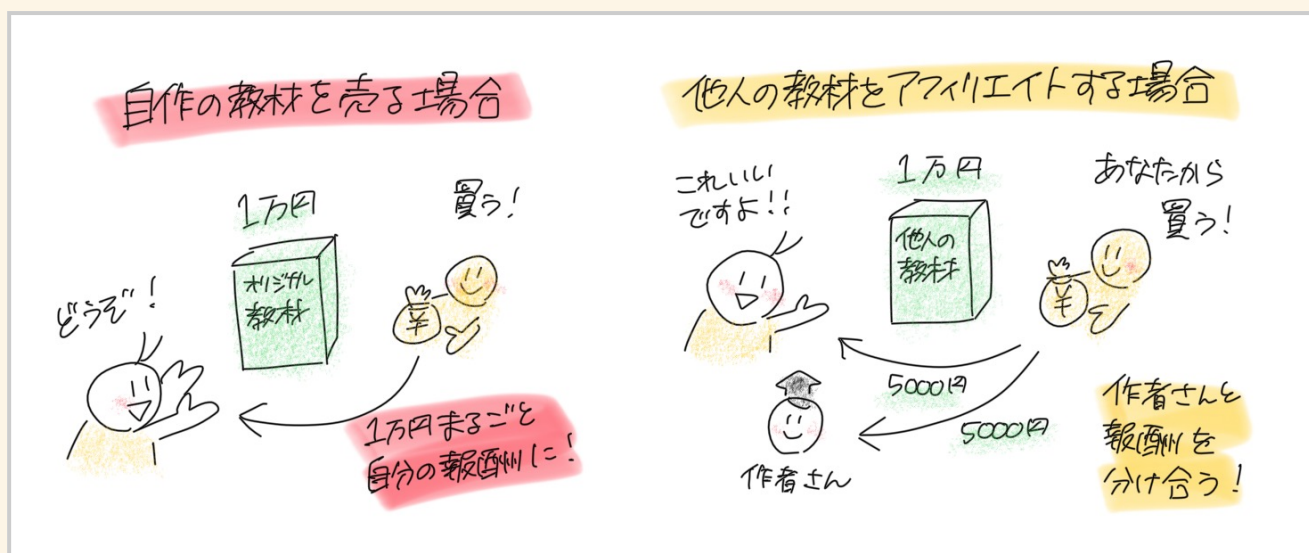
商品をどうしても作れそうにない場合は

他人が用意した商品を紹介するのもアリです！

紹介の場合はアフィリエイトということになり、

売ればあなたと商品制作者の二人で

報酬を分けることになります。



※報酬の取り分は、作者さんによって%で指定されています。

50%ずつで作者さんと折半だったり、

アフィリエイト側が80%近くもらえるものまで様々です。

# 商品はどんな流れで売れるの？

もう一度、自動販売機の全体の流れを見てみます。

## 自動販売機の仕組み

1. **お客さんが『自動販売機』まで来てくれる**  
(お客さんがあなたの『コンテンツ』を見つけてくれる)
2. **販売中のジュースを見て「このジュース欲しいな」と思ってくれる**  
(あなたの商品を見て「欲しいな」と思ってくれる)
3. **そのジュースを買ってくれる**  
(その商品を買ってくれる)

「3.」の商品が用意できたところで、  
「1.」と「2.」はどのような仕組みにすればいいかというと.....

カンタンなイメージはこうです！

## オープンな場

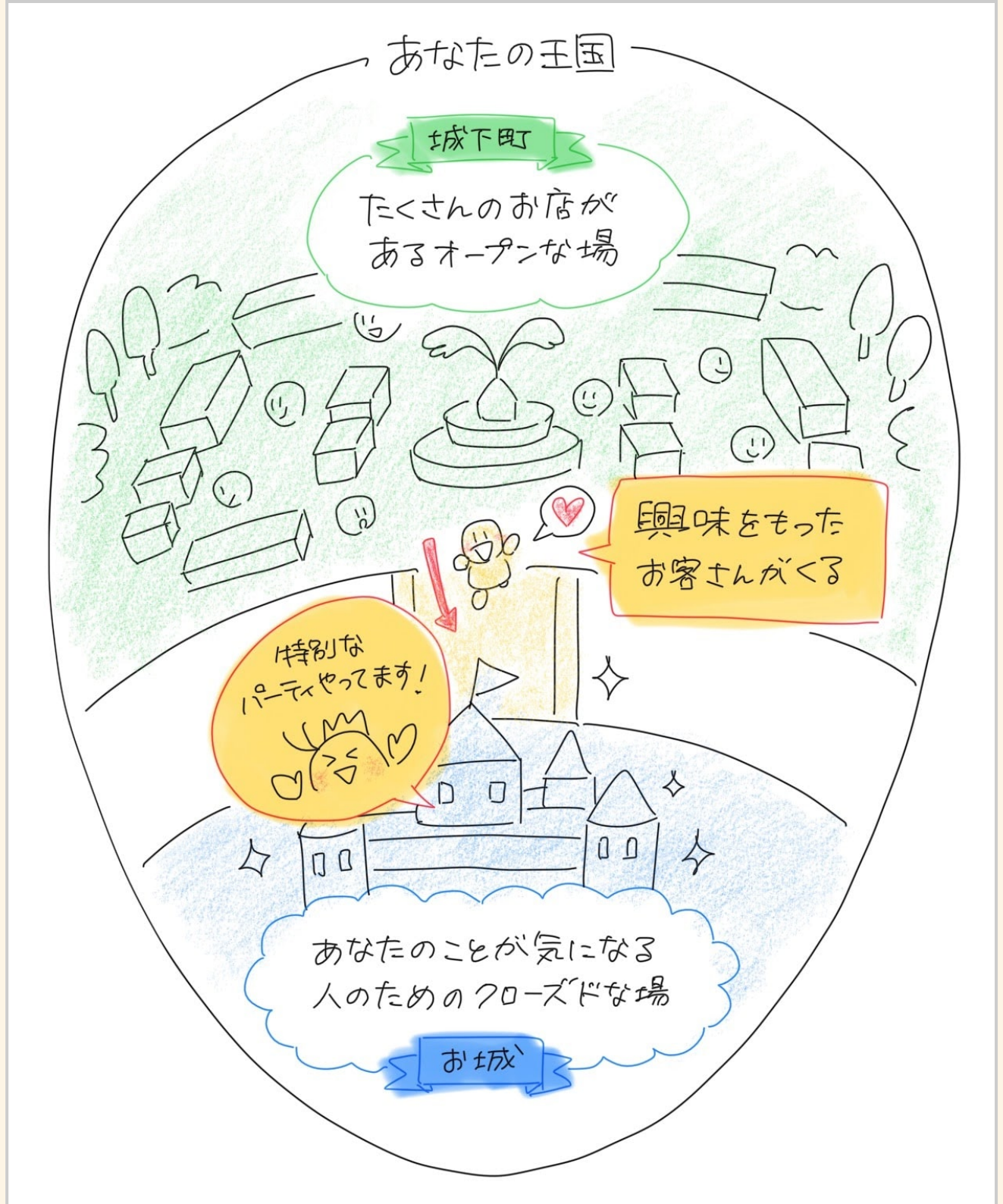
誰でも見られるコンテンツ  
見つけやすいコンテンツ

↓↓↓ 興味のある人だけがきてくれる ↓↓↓

クローズドな場

さらに詳しく見たい人向けの特別なコンテンツ  
商品が売れやすい  
(商品に興味を持ってもらいやすい)

絵で説明するとこんな感じです！



もうちょっと詳しく説明しますね！

あなたはこの王国（仕組み）の国王です。

そして城下町やお城でモノが売れたとき、  
そのお金はすべて国王である



あなたのものになると思ってください。

城下町にいくつかお店が出店していますが、  
**メインの商品を売るのは「城の中」**になります。

「なんで人が来やすい城下町のお店で売らないの？」  
と思うかもしれません。

これには大きな理由があります。

城下町ではいろいろな人が見て回れるわけですが、  
全部のお店をじっくり見るかどうかはわかりません。

現実でも、あなたがお客さんだったら、  
ショッピングモールの中の全てのお店に入り、  
全ての商品をじっくり見たりしませんよね？

基本的にお客さんは、**いま自分がほしいものや、  
自分に関係あるものだけを見ていくもの**です。

関心のないものをチェックするほど、  
時間や余裕はないんですね。

なのでそのお客さんにとって役に立つ商品を

お店でいくらがんばって売り出しているても、

**お客さん自身が「自分には関係ない」と思いこんでいては  
気付かれずスルーされてしまうのです！**

つまりお客さんに売り込むより先に、

**「この商品はあなたにおおいに関係あるものだ！」**

ということを理解してもらう必要があるんですね。

城下町のお店では

そんな説明を聞いてもらうことは難しいのです。

お客さんは面倒くさがって去ってしまうので.....

そこで、城下町のお客さんをお城へと招きます。

**「豪華なパーティやってます！」**

**「特別なプレゼントが欲しい方いらっしゃい~！」**

**「魔王を倒すための作戦おしえます！」**

と、お客さんが惹かれるようなお城を用意し、

無料でご招待するのです。

すると興味がある人が参加してくれます。

ここでは参加してくれた特別なお客さんを

RPGっぽく「勇者」とします。

(※勇者となるお客さんは、一人ではなく複数います)

勇者は魔王を倒したくて、

そのヒントをもらいにお城にきてくれました。

お城の中で勇者をもてなして、

**「魔王を倒すためにはこんな準備が必要なんだよ」**

とじっくり教えてあげることで.....

**「なるほど！ じゃあこの武器を手に入れなきゃ！」**

と、勇者は耳をかたむけて理解してくれます。

**今まで武器に興味がなかった（武器の価値を知らなかった）**

**勇者のタマゴが、武器の価値に気づきます。**

すると、「これは自分に必要なアイテムだ！」とわかって

買ってくれる確率が非常に高くなるのです。

**【城下町】 = 集客 & お城への誘導**

『集めたお客さんの中から、勇者になりたい人をお城へ導く場所』

**【お城】 = 信頼を築く & 商品を買ってもらう**

では城下町（オープンな場）はどうやって作るのか？

→ **ブログを使って作ることができます！**

そしてお城（クローズな場）はどうやって作るのか？

→ **メルマガを使って作ることができます！**

そして、ブログ（城下町）を見てくれた人が、  
メルマガ（お城）にやって来てくれる道を  
用意すれば完璧です。

### ブログ（城下町）の特徴

- **検索などからたくさんのお客さんが来てくれる**
- グーグルアドセンスや広告収入などでお金を生み出すことができる
- 全ページ（全店）は見ない。必要なページだけを急いで見る

### メルマガ（お城）の特徴

- ブログを見て気になった人（濃いお客さん）が来てくれる
- 検索からは辿り着けない（ブログから誘導する必要がある）

- **1通1通すべてのメールに目を通してくれる可能性が高い**
- **お客さんと親密になりやすい（相性の良いお客さんだけになる）**
- **価格の高い商品でも、価値を理解されているため買われやすい**

**ブログ（城下町）** では集客することをメインとし、サブでポロポロ収益を得つつ、メルマガ（お城）へ誘導する流れを作り.....

**メルマガ（お城）** で本命の商品を売って大きく稼ぐというわけです！

城下町（ブログ）は、いろいろな人が立ち寄れるオープンな場となっています。

お城（メルマガ）は、あなたの発信する情報に興味をもってくれた、**濃いお客さんだけが訪れる場**です。

メルマガというのは、登録してくれた勇者に1日1通や3日に1通などのスパンで、連続するメールを順番に届ける仕組みです。

（決まった順番に配信されるメルマガのシステムを「ステップメール」といいます）

ステップメールを読んでくれている読者さんは

**適切な順番であなたの発信するノウハウを**

**受け取っていくことができます。**

ブログの場合、お客さんは自分の興味のある

記事しか読まないことが当たり前なので、

あなたが伝えたいことを順番通りに

学んでもらうことは難しいです。

では、日々メルマガを順番に

読んでいってもらおうとどうなるか.....？

メルマガで正しく学んで成長した勇者が

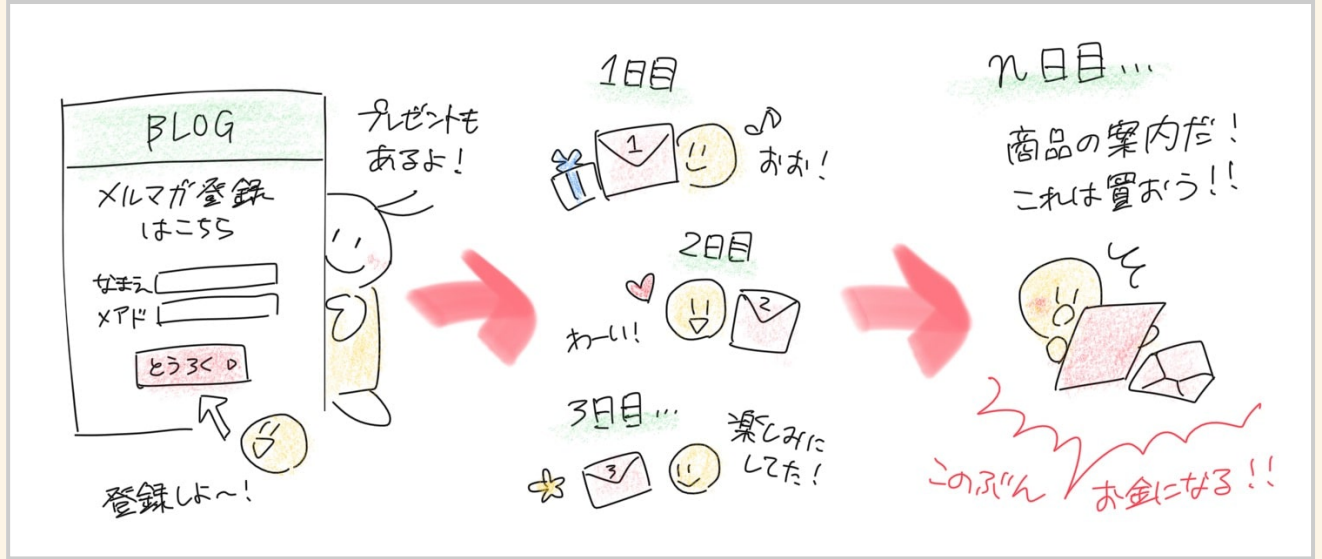
あなたのことを**理解&信頼**してくれるようになります！

あなたの発信を「役に立つな」と感じたり、

「自分にぴったりだ」と納得してくれた勇者は、

あなたが提案する商品を

**安心して購入**することができるのです。



お客さんは「買い物で失敗したくない」  
と思っていますから、  
安心しないと買えないんですね。

価格が高い商品や、  
一見価値がわかりにくいコアな商品なんかは  
城下町（ブログ）ではなかなか売れません。

でも、お城（メルマガ）で信頼関係を築けば  
ちゃんと売れるのです。


メルマガは、ブログよりも断然、

**お客さんに安心・信頼してもらいやすいし、  
商品の説明もじっくり理解してもらえます！**

『信頼』こそが最もモノが売れるポイントなのです。

モノが売れるこの世のメカニズム！

お客さんとの信頼構築で商品が売れる詳しい理由



ブログやメルマガで教材が売れない！収益上がらない！を解決する3ステップ | 仕事...

今すぐ読まなくても大丈夫！

後で「[ふりかえりガイド](#)」からまとめて見られますので、

必要になったタイミングで参考にしてみてくださいね。

#### — ここまでのまとめ —

- 信頼してもらっている状態で販売するから、メルマガで紹介した商品は買ってもらいやすい
- 売上はメルマガによる販売がメイン、ブログ（アドセンスやアフィリエイトなど広告収入）がサブ
- ブログは集客のため、そしてメルマガに誘導するための役割

**まだまだメリットが！【ひでんワザ】の解説**



ここまでお疲れ様でした！

ここでは「好きなことを仕事にする」を実現する  
大きな設計図を解説してきました。

全体の流れのイメージは掴めたのではないのでしょうか。

「いきなり商品作り？！」

「メルマガなんて書けるかな？！」

「売り方とかビジネスとか、全然わからない！」

と、はじめてのことばかりで、  
臨場感がわからないかもしれません。

大丈夫です！

好きなことをテーマにした

気軽な**趣味ブログ**を始めれば、イッキに成長し、

自分にとっての趣味ビジネスの可能性も確信できて

「自分、できるわ！」と自信がついてきます。

あなたの商品となる知識を自然と培うこともでき、

集客の役割とメルマガへの誘導も果たせますから、

メリット盛りだくさんの趣味ブログを始めましょう！

なぜそう言えるのか、  
そしてなぜ趣味ブログが良いのか、  
次の後編ページでさらに詳しく解説していきます。

## 後編（次のページ）

### ▶ 趣味ブログの知られざるメリット【ひでんワザ】

趣味ブログを最大限に活用する  
ひでんワザをご紹介します。

ブログをこれから効率よく進めていくための  
ヒントも解説していきます。